

◀ نظام إدارة المقبوضات RUN



غالباً ما تمثل المقبوضات النسبة الأكبر ضمن أصول المنشأة وتعتبر من العناصر الهامة للحفاظ على معدلات مالية جيدة للمنشأة تضمن بقائها. وتساعد سياسات البيع الآجل في زيادة المبيعات وكذلك زيادة تكلفة رأس المال العامل وبالتالي زيادة نسبة الأخطار المالية خاصة في ظل الظروف الإقتصادية المتغيرة. لذلك يوفر نظام إدارة المقبوضات RUN حلاً مرناً لإدارة الإئتمان و التحصيل و متابعة الخصومات والمنازعات التي قد تنشأ بين المنشأة والعملاء بالإضافة الى إدارة العمليات الأساسية الأخرى في نظام المقبوضات. ومن خلال الإدارة الجيدة للمديونيات يساعد النظام المنشأة في زيادة التدفقات النقدية وخفض تكلفة التشغيل والديون المعدومة مع ضمان الإلتزام بالمعايير المحاسبية.

◀ المزايا التي يوفرها النظام

• إدارة الإئتمان والتحصيل :

نظام إدارة المقبوضات RUN يساعد المنشأة في أتمتة عملية إدارة أرصدة العملاء من خلال دمج إدارة الإئتمان والتحصيل في إدارة المقبوضات.

• إدارة العملاء بكفاءة :

- ◀ الدقة في معالجة فواتير العملاء مما ينعكس على تحسين علاقة المنشأة بعملائها ويزيد قدرتها على تحقيق التوازن بين البيع الآجل و التحصيل.
- ◀ تحليل أنشطة العميل من خلال توفير نظرة شاملة بمحددات متنوعة على حالة التعامل والتحليل التاريخي لبيان الوزن النسبي لكل عميل مع إمكانية الرجوع إلى المعلومات الخاصة بكل تعامل حتى أدنى مستوى.
- ◀ إدارة حسابات العملاء تقوم على حفظ المعلومات الخاصة بالعملاء مثل (حفظ عدد غير محدود من وسائل الإتصال والتاريخ الائتماني)

• إدارة الإستقطاعات والتسويات :

يساعد نظام إدارة المقبوضات RUN المنشأة في إدارة الإستقطاعات والتسويات بسرعة وبتكلفة منخفضة .

• استخدام طرق متنوعة لأعدام الديون على مستوى العمليات أو الأرصدة تعتمد على المعايير المحاسبية العالمية .

• صياغة مرنة للتوجيه المالي الخاص بالحسابات على مستوى العميل مع المرونة في التعديل مما يخفض الوقت اللازم لإدخال البيانات و يسهل مهام المستخدم.

• برنامج زمني لتشغيل التقارير المتعلقة بإدارة المقبوضات

◀ يتكامل مع الأنظمة التالية

• نظام إدارة الموارد البشرية RUN

• نظام إدارة المخزون RUN

• نظام إدارة المدفوعات RUN

• نظام إدارة الطلبات RUN

• نظام إدارة النقدية RUN

• نظام إدارة الأصول الثابتة RUN

• نظام إدارة الحسابات العامة RUN